

DAS UNTERNEHMEN

Das 1968 von Heinz Bruck gegründete Unternehmen ist heute ein innovatives mittelständisches, inhabergeführtes Unternehmen mit 40 Beschäftigten und einem Umsatz von 5 Millionen Euro. Vom Standort Herne aus werden hochwertige Lichtlösungen für die feine Wohnwelt für namhafte Kunden im In- und Ausland produziert. Als Pionier im Segment miniaturisierter Stromschienensysteme hat sich BRUCK seit 1985 weltweit als Marke einen Namen geschaffen und bietet seinen Kunden Leuchten im wertigen Design kombiniert mit stimmungsvollem Licht, welches Gesundheit und Wohlbefinden fördert. Geschäftsführer ist Thomas Unger, der die Leitwerte Innovation, Qualität und Vertrauen nach innen und außen repräsentiert.

DIE POSITION

Im Zuge der Stärkung des deutschen Vertriebes sucht BRUCK die proaktiv denkende und handelnde Gebietsverkaufsleitung (m/w) für den Einzel- und Großhandel sowie für Lichtplaner und Architekten. Direkt an die Vertriebsleitung berichtend, verantwortet sie/er alle Aufgaben im norddeutschen Vertrieb.

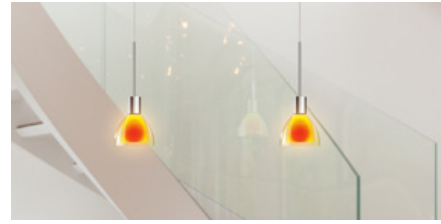
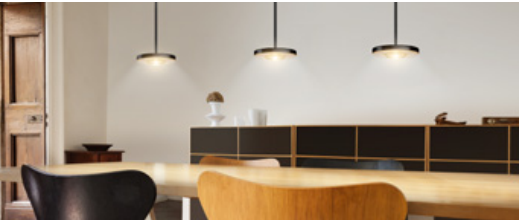
DIE AUFGABENSCHWERPUNKTE

Die fachlichen Aufgabenschwerpunkte dieser wichtigen Position lassen sich in den folgenden Punkten zusammenfassen:

- Verantwortung für die professionelle Betreuung bestehender Kunden, Akquise und
- Erschließung neuer Kundenkreise im norddeutschen Markt
- Vereinbarung und Umsetzung von gemeinsamen Zielen mit den Vertriebspartnern
- Entwicklung von Vertriebsmaßnahmen in Zusammenarbeit mit dem Marketingservice, Einführung und Umsetzung dieser Maßnahmen im Vertriebsteam
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen im Rahmen der zielgerichteten Akquisition und Pflege von Kontakten und Kunden
- Budgetplanung und -verantwortung für den Bereich Nord-Deutschland
- Reporting gegenüber der Vertriebsleitung

ZUR STÄRKUNG DES VERTRIEBES SUCHEN WIR EINE
PROAKTIV DENKENDE UND HANDELNDE
GEBIETSVERKAUFSLEITUNG NORDDEUTSCHLAND (M/W)

BRUCK.



DIE ANFORDERUNGEN

- kaufmännische oder technische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium (z. B. Betriebswirtschaft oder Innenarchitektur),
- Vertriebserfahrung, idealerweise im Bereich hochwertiger Lichtlösungen
- gutes technisches Know-how
- gute EDV-Kenntnisse
- Hohe Motivation und Identifikation mit der beruflichen Position
- ausgeprägte organisatorische und kommunikative Fähigkeiten (Verhandlungsgeschick)
- hohe Belastbarkeit und Flexibilität
- Bereitschaft zu Reisetätigkeiten

WIR BIETEN IHNEN

- eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einer angenehmen Teamatmosphäre
- flache Hierarchien in einem inhabergeführten Unternehmen
- ein international geprägtes Arbeitsumfeld
- ein modernes Arbeitszeitmodell sowie eine leistungsgerechte Vergütung

Wenn Sie sich in der beschriebene Position wiederfinden und sich in unserem Unternehmen entwickeln wollen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte unter Angabe eines möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen an Frau Nicole Funke an folgende E-Mail Adresse richten: bewerbungen@bruck.de (Anhänge bitte nicht größer als 5 MB).

POSTALISCHE BEWERBUNGEN GEHEN AN:

BRUCK GmbH & Co. KG
z. Hd. Nicole Funke
Industriestr. 22a
44628 Herne